

Bist Du unser Perfect **Match**?

Key Account Manager Kaffee

(m/w/d) 100%

Das ist unsere Gemeinsamkeit

- Akquisition von regionalen und nationalen Grosskunden im Bereich Kaffee
- Erarbeitung individueller Gesamtlösungen für Grosskunden
- Strategische & Operative Führung von Ausschreibungen (Tender-Management)
- Verantwortlich für die Erreichung der Umsatz- und Budgetzielsetzungen
- Analysen der Kunden und Definierung der Bearbeitungsstrategien
- Enge Zusammenarbeit mit der Verkaufsleitung und den Gebietsverkaufsleitern

Das bildet deine Basis

- Betriebswirtschaftliches Studium oder kaufmännische Ausbildung mit entsprechender Weiterbildung
- Mehrjährige Erfahrung in der Führung von Grosskunden im Bereich Kaffee oder in der Kaffeeverpflegung
- Solides Wissen im Bereich FMCG
- Ausgeprägte «Hunter»-Skills, ergebnisorientiert, abschlussstark sowie starke analytische Fähigkeiten
- Muttersprache Schweizerdeutsch sowie gute Kenntnisse in Französisch und Englisch in Wort und Schrift
- Sehr gute Anwenderkenntnisse von MS Office Produkten
- Hands-on-Mentalität – Du packst Dinge selbstständig an und willst etwas bewegen.

Was du bei uns findest

- Dynamisches, unternehmerisches und familiäres Umfeld
- Freiheiten und Selbständigkeit bei der Tagesplanung
- Fortschrittliche, leistungsorientierte Anstellungsbedingungen
- Eigenes Firmenfahrzeug (auch zum Privatgebrauch)
- Marktvorteile bei unseren eigenen MelittaCafina-Produkten sowie Vergünstigungen bei Top-Markenanbietern
- Kostenlose Sprachkurse

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Deine vollständige Bewerbung per E-Mail an recruiting@cafina.ch.

Melitta[®]
cafina

Melitta[®]